



Tikkurila Polska S.A.  
Dział Personalny

Data 8 grudnia 2016

## REFERENCJE

Z przyjemnością potwierdzamy współpracę z firmą Pasja G.D.T., która w okresie 2014 – 2016 realizowała dla Tikkurila Polska S.A. kilka kluczowych projektów szkoleniowych dla kadry menedżerskiej wyższego szczebla, terenowych sił sprzedażowych w Rynku Tradycyjnych oraz Nowoczesnym, a także liderów Supply Chain. Tematyka szkoleń:

- „Skuteczne negocjacje handlowe” – Roman Szymczak (32 h)
- „Merchandising w handle tradycyjnym” – Roman Szymczak (48 h)
- „Insight Discovery – poziom podstawowy” – Katarzyna Wolska (32 h)
- „Insight Discovery – poziom zaawansowany” – Katarzyna Wolska (32 h)
- „Inspirujący lider – kształtowanie cech przywódczych – trening dla młodych kierowników Tikkurila” – Wojciech Grzybowski (16 h).
- „Wzmacnianie autorytetu lidera Supply Chain” – Wojciech Grzybowski (16 h)
- „Władza czy autorytet” – Wojciech Grzybowski – (16 h)
- „Synergia współpracy w silnym zespole” – Wojciech Grzybowski (16 h)

Dodatkowo „Pasja G.D.T.” przeprowadziła profesjonalny proces Development Center dla kadry kierowniczej Sprzedaży Tradycyjnej.

Rozpoczęcie każdego projektu szkoleniowego było poprzedzone wnikliwą analizą potrzeb szkoleniowych, wywiadami z uczestnikami szkolenia oraz ich przełożonymi, wglądem w kulturę organizacyjną naszej firmy oraz wizytami w rynku.

W pracy każdego z trenerów należy podkreślić wysoki profesjonalizm, znakomite przygotowanie merytoryczne i zaangażowanie w realizowaniu ustalonych programów szkoleniowych, a jednocześnie elastyczność i indywidualne podejście do potrzeb uczestników szkoleń.

Z przyjemnością rekomendujemy firmę Pasja G.D.T jako profesjonalnego i odpowiedzialnego partnera w procesach rozwojowych kadry pracowniczej.

Z poważaniem,

Wioletta Ironside  
Kierownik Działu Personalnego  
TIKKURILA POLSKA S.A.